

2016年 6月 3日(金)
株式会社 NETSEA

国内最大級の BtoB 卸プラットフォーム「NETSEA（ネッシー）」、バイヤーの支払い方法に掛売り（後払い）決済サービス「Paid」を導入

国内最大級の BtoB 卸プラットフォーム「NETSEA（ネッシー）」を運営する株式会社 NETSEA（本社：東京都渋谷区、代表取締役：武永修一、以下、「NETSEA」）は、株式会社ラクーン（本社：東京都中央区、代表取締役社長：小方功、以下、「ラクーン」）の提供する掛売り（後払い）決済サービス「Paid（ペイド）」を導入いたしました。

■Paid 導入の背景

NETSEA は企業間取引（BtoB）をインターネット上で行う卸売・仕入れマーケットプレイスとなります。NETSEA サイト上では、メーカー、問屋、卸売会社（サプライヤー）が商品を掲載し、小売店・ネットショップ（バイヤー）がその商品を仕入れております。

これまで NETSEA サイトでは、サプライヤー、バイヤー間での決済に関して「クレジットカード決済」「後払い（セディナビジネスクレジット）」「銀行振込」「代金引換」を提供しておりました。

一方、BtoB の取引では商習慣として、決済は掛売り（後払い）が従来より一般的となっております。

この度、新たに「後払い（Paid）」決済を追加することで、バイヤーの利便性が向上すると考え、導入することとなりました。Paid は Web 上から簡単に申込みができ、最短当日から 3 営業日程度で利用できるため、今までよりスピーディに掛売りでの取引を開始できます。

■「後払い（Paid）」決済導入によるバイヤーメリット

バイヤーは Paid を利用することで以下のメリットがございます。

1. 商品代金の支払いが最大 60 日後となり、キャッシュフローが改善されます。
2. 複数サプライヤーへの支払いを NETSEA に一本化できます。
3. NETSEA サイト上から Paid への申込み（※1※2）をオンラインで行うことができます。
4. 銀行振込（請求書払い）、または口座引落でのお支払いをお選びいただけます。
5. 20 日締め、月末締めをお選びいただけます。

【株式会社 NETSEA】

国内最大級の BtoB 卸プラットフォーム NETSEA <http://www.netsea.jp/>

株式会社 NETSEA コーポレートサイト <http://netsea.co.jp/>

【本プレスリリースに関するお問い合わせ】

広報担当：蛭田 TEL：03-6809-0951 Mail:hiruta@aucfan.com

※1 「Paid」のご利用にあたっては、ラクーンの審査が必要となります。

※2 審査にあたって書類が必要となるケースもございます。

■ Paid 導入によるサプライヤーメリット

バイヤーが「後払い（Paid）」を利用して商品を仕入れた場合、毎月 20 日で締めた注文確定分を翌 20 日に NETSEA がサプライヤーに対して支払いをいたします。

サプライヤーは販売代金の未回収リスクをとらずに掛売りが可能となります。

また、NETSEA からの支払いは、「後払い（セディナビジネスクレジット）」の支払い分と併せて支払われるため、サプライヤーは運用面での負担を増やすことなく、バイヤーに対して決済手段を追加することが可能となっております。

NETSEAでは今後もバイヤー・サプライヤーのビジネスをより発展させるべく、サービスの拡充および品質向上に取り組むとともに、BtoB市場の活性化や経済発展の一助となるサービスを随時提供してまいります

■ NETSEAについて

企業間取引（BtoB）をインターネット上で行う卸売・仕入れマーケットプレイス。

<http://www.netsea.jp/>

会社名：株式会社NETSEA

代表者：代表取締役 武永 修一

創業：2015年7月

資本金：4,500万円（2015年9月末現在）※資本準備金含む、2015年9月末現在

所在地：〒150-0043 東京都渋谷区道玄坂一丁目14番6号 ヒューマックス渋谷ビル6階

【株式会社 NETSEA】

国内最大級の BtoB 卸プラットフォーム NETSEA <http://www.netsea.jp/>

株式会社 NETSEA コーポレートサイト <http://netsea.co.jp/>

【本プレスリリースに関するお問い合わせ】

広報担当：蛭田 TEL：03-6809-0951 Mail:hiruta@aucfan.com