

報道関係者各位

2022年12月23日
株式会社オークファン

Amazon セラー向けリサーチ代行サービス「Amacode Stock」正式リリース！仕入れに役立つ3つのプランをご用意 ～Amazon で売ると利益が見込める商品情報をお届け～

株式会社オークファン（本社：東京都品川区、代表取締役：武永修一、以下「オークファン」）では、Amazon で物販を行うセラーに向けて、利益が見込める商品情報をお届けするリサーチ代行サービス「Amacode Stock（アマコード ストック）」を正式リリースいたしました。

Amacode Stock は11月にβ版としてリリースされ、モニター様に無料で提供してまいりましたが、この度の正式リリースに伴い、「エキスパートプラン」「スタンダードプラン」「無料版」の3つのプランをご用意しました。

リサーチ代行サービス「Amacode Stock」について

概要

当社が運営する Amazon セラー専用アプリ「Amacode（アマコード）」にてリサーチされた、売れ筋が良く利益を得る可能性が高い商品だけをLINEでご案内するサービスです。Amazon セラーの商品リサーチや仕入れにかかる工数の削減に貢献します。

3つのプランについて

1. エキスパートプラン

ユーザー数を制限した少人数制プランで、スタンダードプランよりも多くの商品情報をLINEでご案内。そのまま仕入れることも可能。

2. スタンダードプラン

商品情報をLINEでご案内。そのまま仕入れることも可能。

3. 無料版

LINEで商品情報の閲覧が可能。

◎まずは無料版でお試し

<https://lin.ee/gfp7Mbn>

■商品名:アヴァンセ ラッシュセラムEX 7ml
■JAN: 4531560300065
■卸値: 480円 (税別)
■在庫数: 200個
■発注単位: 50個単位で4社限定。
■納期: 入金後1週間前後で納品
■送料: 1,200円 (北海道・沖縄・離島除く)

※売切れ次第、募集は終了します。

午後 4:31



午後 4:32

保存 | 名前を付けて保存 | 転送 | Keep

メッセージを入力

サービス正式リリースの背景と今後について

Amazon で物販ビジネスを行うセラーの大半が、「利益商品が見つからない」「仕入れが安定しない」「商品をリサーチする時間がない」など仕入れに関する悩みを抱えています。そのような悩みを解決するために、売れ筋が良く利益が得やすいリサーチ済みの卸商品だけを案内するサービスを提供する運びとなりました。

11 月下旬にはβ版をリリースし、無料モニター会員 450 名に実際にご利用いただいたところ、大変ご好評をいただいたことから、この度 3 つのプランをご用意し「Amacode Stock」として正式リリースしました。

今後はより多くの Amazon セラーの仕入れをサポートできるサービスを目指して、ご案内できる卸商品の数やジャンルを更に増やしていく予定です。

Amacode（アマコード）について



Amacode は、登録者数 30 万人以上の Amazon セラー専用アプリです。

気になる商品のバーコードを読み取るだけで、Amazon での売れ行き・商品状態・配送方法ごとの販売価格を瞬時に検索することができます。

また、商品ごとの利益計算機能も実装しており、その場で仕入れ判断を行うことができます。

今後とも Amacode は、Amazon セラーの効率的な仕入れをサポートしてまいります。

Android 版 ▶

<https://play.google.com/store/apps/details?id=com.aucfan.amacode&pli=1>

iOS 版 ▶ <https://apps.apple.com/jp/app/amacode/id1182809130?l=ja&ls=1>

■オークファングループについて

近年における国内の BtoB 卸売市場は 300 兆円*1 規模と推定されており、非常に大きな市場に関わらず古い取引形態が残っています。また、SDGs*2 に始まり、世界中で廃棄ロス問題が大きくクローズアップされており、廃棄ロスは国内でも年間約 22 兆円規模に達すると試算しております。

この課題に対して、オークファングループは「RE-INFRA COMPANY」をコーポレートアイデンティティとし、卸売市場における唯一無二の再流通インフラの構築・廃棄ロスの削減に取り組んでおります。

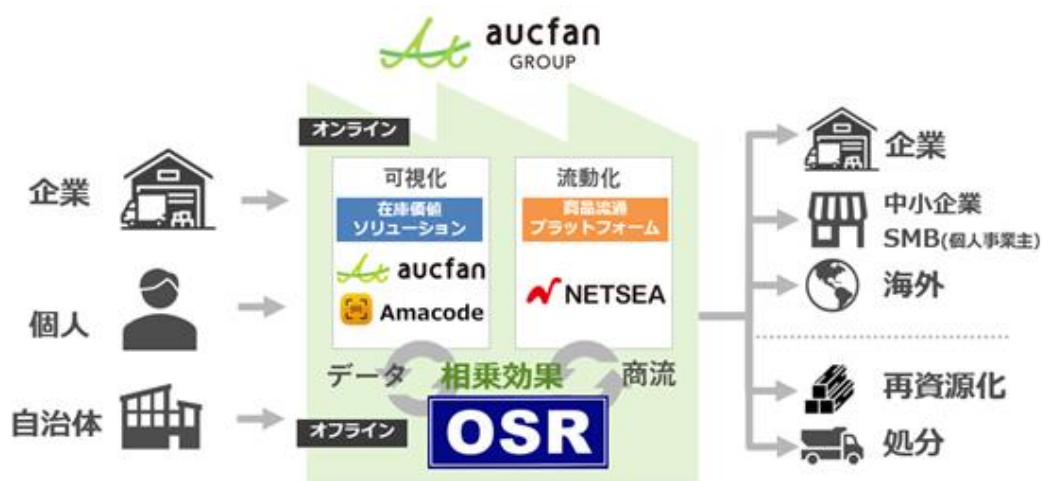
事業においては、創業来培った売買データにより、価格と販路を最適化する「aucfan.com(オークファン)」、小売・流通業向けのプラットフォーム「NETSEA(ネッシー)」「NETSEA オークション」を SMB（中小企業・個人事業主）に向け展開しております。

オークファングループは、BtoB 卸売市場・リバースロジスティクス（返品物流）市場のリーディングカンパニーを目指し、事業展開をしております。

*1 経済産業省 2021 年 7 月 30 日発表 電子商取引に関する市場調査より推察

*2 Sustainable Development Goals（持続可能な開発目標）2015 年に国連で採択された 2030 年までに達成すべき目標

オークファングループの事業構想



オークファン概要

会社名： 株式会社オークファン

代表者： 代表取締役 武永 修一

設立： 2007年6月

資本金： 8億8,408万円（2021年9月末現在）

従業員： 157名（2021年9月末現在 ※連結）

所在地： 〒141-0021 東京都品川区上大崎2-13-30 oak meguro3階

コーポレートサイト <https://aucfan.co.jp/>

本プレスリリースに関するお問い合わせ

【株式会社オークファン 広報担当：尾藤】

TEL：03-6809-0951 FAX：03-6416-3657 Mail：pr@aucfan.com