

報道関係者各位

2023年3月23日
株式会社オークファン

3月25・26日 中国輸入ビジネス専門コンサルサービス 開始に伴い、無料セミナー開催 3,000名以上指導した講師が、中国×物販を解説！

株式会社オークファン（本社：東京都品川区、代表取締役：武永修一、以下「オークファン」）では3月25日（土）・26日（日）に中国輸入ビジネスに関するセミナーを無料開催いたします。

セミナー内では、これまで3,000名以上に中国・日本間での物販ビジネスを伝えてきた間山大輔氏が登壇し、初めての方にも分かりやすく解説します。

中国輸入ビジネス無料セミナーについて



「中国輸入ビジネス」とは、中国からモノを仕入れ日本で販売する物販・せどりの手法のひとつです。今回のセミナーでは、中国輸入ビジネスの基本的なノウハウやメリット・注意したい点などを解説いたします。

日時：3月25日（土）、26日（日）14：00～16：00

費用：無料

形式：オンライン

申込：<https://go.aucfan.com/lp/product/proplus/cic/type01/seminar/?via=pr>

また、この度の無料セミナーの他に、間山大輔氏による有料制のオンラインサロンとスクールも開設いたします。より詳しく中国輸入ビジネスを解説しながら、安定的に稼げるためのノウハウを伝授いたします。

オンラインサロンやスクールに少しでも興味のある方は、まずはぜひ無料セミナーにご参加ください。

オンラインサロン : 自主学習プラン or 講師サポートプラン
スクール : 完全個別コンサルティングプラン

詳細ページ▽

<https://go.aucfan.com/lp/product/proplus/cic/type01/?via=pr>

■ 物販ビジネスの市場について

本セミナーでは、中国から仕入れた商品を Amazon で国内販売する基礎的なノウハウをお伝えします。コロナ禍における EC 市場は、コロナ前と比較すると、サービス系分野（旅行サービスやチケット販売等）の伸長率は減少した一方で、物販系分野は 21.7% の成長を見せました。

オンラインショッピングが当たり前になった今、その中でも特に市場を大きく占めている Amazon を活用とし商品を展開することで、安定的に収益を得ることができるようサポートいたします。

■ オークファングループについて

近年における国内の BtoB 卸売市場は 300 兆円*1 規模と推定されており、非常に大きな市場に関わらず古い取引形態が残っています。また、SDGs*2 に始まり、世界中で廃棄ロス問題が大きくクローズアップされおり、廃棄ロスは国内でも年間約 22 兆円規模に達すると試算しております。

この課題に対して、オークファングループは「RE-INFRA COMPANY」をコーポレートアイデンティティとし、卸売市場における唯一無二の再流通インフラの構築・廃棄ロスの削減に取り組んでおります。

事業においては、創業来培った売買データにより、価格と販路を最適化する「aucfan.com(オークファン)」、小売・流通業向けのプラットフォーム「NETSEA(ネッシー)」「NETSEA オークション」を SMB（中小企業・個人事業主）に向け展開しております。

オークファングループは、BtoB 卸売市場・リバースロジスティクス（返品物流）市場のリーディングカンパニーを目指し、事業展開をしております。

*1 経済産業省 2022 年 8 月 12 日発表 電子商取引に関する市場調査より推察

*2 Sustainable Development Goals（持続可能な開発目標）2015 年に国連で採択された 2030 年までに達成すべき目標

オークファングループの事業構想



オークファン概要

会社名： 株式会社オークファン

代表者： 代表取締役 武永 修一

設立： 2007年6月

資本金： 9億7,368万円（2022年9月末現在）

従業員： 165名（2022年9月末現在 ※連結）

所在地： 〒141-0021 東京都品川区上大崎2-13-30 oak meguro3階

コーポレートサイト <https://aucfan.co.jp/>

本プレスリリースに関するお問い合わせ

【株式会社オークファン 広報担当：尾藤】

TEL：03-6809-0951 FAX：03-6416-3657 Mail：pr@aucfan.com