

報道関係各位

2020年8月25日
株式会社オークファン

オークファン、イーベイ・ジャパン株式会社と業務提携 新しく個人・個人事業主への「eBay 越境 EC セラー育成支援サービス」を始動 <https://go.aucfan.com/lp/promotion/ebay/type01/pr>

株式会社オークファン（本社：東京都品川区、代表取締役：武永修一、以下「オークファン」）と、世界最大規模のオンライン・マーケットプレイス「eBay（イーベイ）」への出店を通じ日本企業の「越境 EC」を支援するイーベイ・ジャパン株式会社（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：岡田 雅之、以下「イーベイ・ジャパン」）は、2020年9月1日（火）より、越境 EC を始めたい、売上向上を目指す個人・個人事業主向けの「eBay 越境 EC セラー育成支援サービス」を共同で開始いたします。

eBay越境ECセラー育成支援サービス



■業務提携の内容

オークファングループ（オークファン及びその子会社）は、創業来培った売買データと AI 技術により商品の時価を可視化し、企業在庫の価格と販路を最適化する予測モデルを構築しており、中小企業・副業/個人事業主を中心とした小売・流通業向けのトータル EC 支援ソリューションを展開しております。

オークファンにおいては、過去 10 年間の価格を調べることができる「オークファンプレミアム」、オンライン物販・小売向けリサーチツール「オークファンプロ Plus」を始めとし、物販ビジネス市場の動向にあわせ、会員に有益なサービスを提供しており、昨今では個人事業主を中心としたセラー（販売者）から越境 EC へ進出をしたい声を多く頂き、セラーの課題解決、売上向上を支援するサービスを展開してまいりました。

今回の業務提携では、個人や個人事業主にもサポート対象を拡大し、幅広いセラーの支援を強化しているイーベイ・ジャパンと、越境 EC セラーへの育成経験豊富な講師陣により、数多くの個人・個人事業主を支援してきたオークファンがお互いの強みを連携することで、これまでになかった育成支援サービスを実現します。

■セラー育成支援サービス概要

本提携では、セラーの課題に合わせた eBay 越境 EC セラー育成支援サービスとして「オンラインサロン」「集団学習スクール」「コンサルティングプラン」の3つのプランを用意しております。

サービスの特徴として、教材や動画による講座、講師のメールサポートなどがありますが、最も大事にしていることとして、育成支援サービスを受講頂いているセラー同士のコミュニティ形成です。越境 EC は一人でも参入ができる一方で、「一人でできるが、お互いの近況を話せる仲間が欲しい」といった声を頂きます。

そのため、お互いが切磋琢磨してモチベーションを向上できるようオンライン飲み会や生徒同士のチャットによる交流など、講師からの学習だけではなく仲間を作れる環境を提供しております。

【eBay 越境 EC セラー育成支援サービスはこちら】

<https://go.aucfan.com/lp/promotion/ebay/type01/pr>

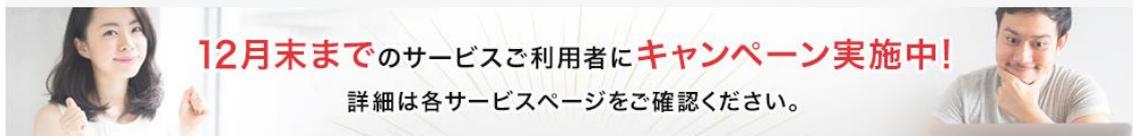
サービス一覧

サービス名	A: オンラインサロン	B: 集団学習スクール	C: コンサルティングプラン
PDF教材	○	○	○
動画教材 (検品/リサーチ)	○	○	○
チャットサポート	○ (グループ)	○ (グループ)	○ (個別)
コミュニティ (グループチャット)	○	○	○
生徒専用サイト	○	○	○
月1対面セミナー ※1	—	—	○
オンライン勉強会	○	○	○
懇親会 ※1 ※2	—	○	○
いつでも電話サポート (12時~21時) ※3	—	—	○
個別目標設定 コンサルティング	—	—	○
個別面談	—	—	○

詳細を確認する >

詳細を確認する >

詳細を確認する >



※1 現在新型コロナウイルス感染症のためオンラインに移行しております。

※2 サービスにより、対面かオンラインでのご提供となっております。

※3 ご入会いただいたサービスプランによってサポート内容が変わります。

このたび、共同で eBay 越境 EC セラー育成支援サービスを始動するにあたり、サービスを受けるセラーの皆様を支援する様々な特典をご用意しております。

今後もオークファングループでは、aucfan.com を中心に、グループ各社による機能、商流の様々なサービスを最適に組み合わせることで、小売・流通業の企業から副業・個人ユーザーまでの幅広いビジネス層に対して、トータル EC 支援ソリューションを提供してまいります。

■オークファングループについて

オークファングループは、創業来培った売買データと AI 技術により商品の時価を可視化し、企業在庫の価格と販路を最適化する予測モデルを構築しており、中小企業・副業/個人事業主を中心とした小売・流通業向けのトータル EC 支援ソリューションを展開しております。

詳細・お問い合わせ先は、事業情報をご覧ください。 (<https://aucfan.co.jp/business/media/>)

■イーベイ・ジャパンについて

eBay Inc.の日本法人であるイーベイ・ジャパン株式会社では、2009 年から「eBay」を通じて海外への販路拡大や売上増加をめざす日本国内の法人企業を日本語でサポートし、越境 EC プラットフォームとしての eBay の活用を提案しています。

オークファン概要

会社名： 株式会社オークファン

代表者： 代表取締役 武永 修一

創業： 2007 年 6 月

資本金： 8 億 6,115 万円 (2019 年 9 月末現在)

従業員： 149 名 (2019 年 9 月末現在 ※連結)

所在地： 〒141-0021 東京都品川区上大崎 2-13-30 oak meguro3 階

コーポレートサイト <https://aucfan.co.jp/>

イーベイ・ジャパン概要

会社名： イーベイ・ジャパン株式会社

代表者： 代表取締役社長 岡田 雅之

事業内容： オンライン・マーケットプレイス「 eBay 」を通じた日本セラーの「越境 EC」支援

コーポレートサイト： <https://www.ebay.co.jp>

本プレスリリースに関するお問い合わせ

【株式会社オークファン 広報担当：山本】

TEL : 03-6809-0951 FAX : 03-6416-3657 Mail : pr@aucfan.com