

報道関係者各位

2021年3月17日
株式会社オークファン

《副業支援サービス good sellers 企画》 国内最大級 BtoB 卸モール NETSEA の新規サプライヤーに対し 売上向上支援サービスを提供開始

株式会社オークファン（本社：東京都品川区、代表取締役：武永修一、以下「オークファン」）が提供する副業支援サービス「good sellers」（読み方：「グッドセラーズ」）はこの度、グループ会社の株式会社 SynaBiz（本社：東京都品川区、代表取締役：武永修一、株式会社オークファン 100%子会社。以下「SynaBiz」）が運営する、国内最大級の BtoB 卸モール NETSEA（読み方：ネッシー）を利用するサプライヤーに対して売上向上支援サービスを開始することをお知らせします。



お問い合わせ：<https://www.netsea.jp/>

good sellers は、モノに付加価値を加えて物販を営む方々＝「セラー」とともに、正しいノウハウ・知識を身に付けられる「場」を提供しており、本業、副業問わず実践される方の数が 2,000 名以上と増え続けております。

この度、オークファンで育成したセラーが国内外問わず販売することができるフローを構築し、個人の力による在庫流動化を実現の一環として、NETSEA のサプライヤーに対して売上向上支援サービスの提供を開始いたします。

約 2,000 名の中でも実績者＝「トップセラー」の方々、NETSEA のトップサプライヤーの分析し、共通点をレポート化、アクションプランプラン化することによって、新規で参入する NETSEA のサプライヤーに対して売上向上支援、流通の活性化に貢献いたします。

NETSEA 売上向上支援サービス概要

- 7つの KPI に対するアクションプランのご提案
- プランごとの広告の利用権付与
- good sellers オリジナル KPI 管理シートのお渡し
- NETSEA 売れ筋レポートのお渡し

good sellers において高い実績を収めたセラーの方々には、7つの KPI（訪問者数・顧客単価・購入率・新規訪問・リピート訪問・商品単価・購入数）に対して数値的なアプローチを行い、具体的なアクションプランを適切に導き出す、という共通点がありました。

そこで NETSEA のサプライヤーにもこれら 7つの KPI 向上のノウハウを用いながら、売上向上支援サービスを提供します。

NETSEA について

■ NETSEA URL : <https://www.netsea.jp/>

「ネットで仕入れ」の略称で、大手企業から中小企業まで、あらゆる法人向けにサービスを提供しております。年間流通額約80億円、登録バイヤー数43万社と国内でも最大規模のBtoBサイトです。

展示会を開催しづらい昨今の状況において、メーカーの販路拡大、小売店の仕入れ先拡大サービスとしてより多くの取引機会創出を目指しております。

■ オークファングループについて

近年では、SDGs に始まり、世界中で廃棄ロス問題が大きくクローズアップされています。日本では年間 22 兆円の商品が、そして世界では年間 100 兆円の商品が廃棄されております。

この課題に対して、オークファングループは正面から向き合い解決すべく、「RE-INFRA COMPANY」と自身を再定義しました。「RE」とは、すでにあるものを捉え直し、より良く組み替え、再構成するという意味を含んでおり、当社グループは「RE」に関する様々な機能を繋げ統合することで、モノとそれに関わるヒトの価値を、再配分・最適配分し、廃棄ロスという社会問題を解決することに挑んでおります。

※詳細は、コーポレートサイトをご覧ください。（ <https://aucfan.co.jp/> ）

当社は、祖業である価格比較メディア(aucfan.com)の運営から、BtoB の卸プラットフォーム(NETSEA)、EC 一括運営効率化ツール(タテンポガイド)、寄付型ショッピングサイト(otameshi)など事業拡大してきました。海外展開も本格的に開始しております。

事業においては、創業来培った売買データとAI技術により商品の時価を可視化し、企業在庫の価格と販路を最適化する予測モデルを構築しており、中小企業・副業/個人事業主を中心とした小売・流通業向けのトータルEC支援ソリューションを展開しております。

*「オークファングループの提供サービス」参照

今後もオークファングループでは、aucfan.comを中心に、グループ各社による機能、商流の様々なサービスをお客様ごとに最適に組み合わせることで、小売・流通業の大企業から副業・個人ユーザーまでの幅広いビジネス層に対して、トータルEC支援ソリューションを提供してまいります。中長期的には、各サービスが担う「RE」に関する様々な機能をつなげ統合することで、企業在庫の価値算定から再流通までをワンストップで可能にするインフラを構築し、巨大な廃棄ロス問題の解決に挑みます。

【オークファングループの提供サービス】



オークファン概要

会社名： 株式会社オークファン

代表者： 代表取締役社長 武永 修一

創業： 2007年6月

資本金： 8億8,408万円（2020年9月末現在）

従業員： 146名（2020年9月末現在 ※連結）

所在地： 〒141-0021 東京都品川区上大崎2-13-30 oak meguro3階

コーポレートサイト <https://aucfan.co.jp/>

SynaBiz概要

会社名： 株式会社SynaBiz

代表者： 代表取締役 武永 修一

創業： 2015年7月

資本金： 2,500万円 ※株式会社オークファン(東証マザーズ上場)100%出資

所在地： 〒141-0021 東京都品川区上大崎2-13-30 oak meguro3階

コーポレートサイト <https://synabiz.co.jp/>

本プレスリリースに関するお問い合わせ

【株式会社オークファン 広報担当：尾藤】

TEL：03-6809-0951 FAX：03-6416-3657 Mail：pr@aucfan.com